

## PRESSEMITTEILUNG

# **Westbridge ernennt Michelle Pokoj zur Head of Sales UK: Nachfolge von Rosanna Woods sichert strategische Marktentwicklung im Vereinigten Königreich**

**Frankfurt am Main / London, 30. Juli 2025.** Westbridge Advisory (Westbridge), einer der führenden europäischen Energie- und Nachhaltigkeitsexperten in der Immobilienbranche, stellt seine Vertriebsorganisation in Großbritannien neu auf: Michelle Pokoj hat zum 1. Juli die Position Head of Sales UK übernommen. In dieser Rolle folgt sie auf Rosanna Woods, die im Juni zur Head of Commercial Sales Europe befördert wurde.

In ihrer neuen Funktion leitet Michelle Pokoj künftig das britischen Vertriebsteam und treibt den weiteren Ausbau des internationalen Kundennetzwerks mit Fokus auf Schlüsselkontakte im Londoner Markt voran. Gemeinsam mit ihrem Team setzt sie die strategischen Ziele im Bereich Commercial Sales operativ um und trägt so maßgeblich zur Wachstumsstrategie von Westbridge bei.

„Michelle Pokoj ist bereits seit ihrem Einstieg ein wichtiger Bestandteil unserer internationalen Wachstumsinitiative“, sagt Yama Mahasher, CEO von Westbridge. „Mit ihrem operativen Know-how, ihrem Gespür für den Markt und ihrer engen Vernetzung hat sie in kurzer Zeit Vertrauen bei Kunden aufgebaut. Umso mehr freuen wir uns, ihr nun die Leitung des UK-Vertriebs anzuvertrauen und gemeinsam die nächsten Schritte zu gehen.“

Michelle Pokoj gehört seit 2023 zum Londoner Team von Westbridge. Zuvor war sie unter anderem für den Datenraumanbieter Drooms tätig und leitete als Operations Manager Europe bei der Time Change GmbH komplexe Projekte an der Schnittstelle von Vertrieb, Service und Eventmanagement. Ihre umfassende operative Expertise bringt sie gezielt in die Weiterentwicklung kundenorientierter Vertriebsprozesse ein.



## **Über Westbridge**

Westbridge zählt zu den führenden Energie- und Nachhaltigkeitsberatern der Immobilienbranche in Europa. Das Unternehmen unterstützt seine Kunden bei der ESG-konformen Ausrichtung ihrer Immobilien über alle Assetklassen hinweg. Zum Leistungsspektrum gehören unter anderem die Beratung zum Energieeinkauf und zur nachhaltigen Energieversorgung (inkl. Power Purchase Agreements), Smart Metering, Photovoltaik, E-Mobilität sowie Maßnahmen zur Ressourcen- und Betriebsoptimierung.

Westbridge wird durch drei Tochterunternehmen ergänzt: Die agradblue GmbH begleitet Unternehmen bei der Umsetzung von digitalen ESG-Reportings, beim Datenmanagement sowie bei Gebäudezertifizierungen. Magnolia Consulting GmbH berät bei regulatorischen Anforderungen, der Taxonomie und Dekarbonisierung. Die Plattform QUANTREF stellt Softwarelösungen für ESG- und Impact-Management bereit.

Mit rund 200 Spezialisten an den Standorten Frankfurt am Main, München, Hamburg, Zürich, Warschau und London unterstützt die Unternehmensgruppe seine Kunden dabei, Immobilien nachhaltig, wirtschaftlich und zukunftssicher aufzustellen.

## **Pressekontakt:**

Elene Chikava | Associate Director | Feldhoff & Cie.  
M: +49 159 01220398 | E: [ec@feldhoff-cie.de](mailto:ec@feldhoff-cie.de)

\*\*\*